



День тринадцатый

Создания и развития успешных цифровых продуктов!





I — Поиск идей

Урок №1 **п**родуктовые исследования

Урок №2 **■** Customer Journey Map

Урок №3 ■ Дизайн мышление

Урок №4 ■ Jobs to be done / Job Stories

Урок №5 ■ ТРИЗ / АРИП

III — Развитие продукта

Урок №9 ■ AARRR / NorthStar фреймворк

Урок №10 Нонит-экономика / Метрики

Урок №11 ■ UI/UX / Product Evolution Canvas

V — Взаимодействие в команде

Урок №14 ■ Servant Leadership

Урок №15

метод Канбан

Урок №16 **■** Scrum фреймворк

Урок №17

Инструменты фасилитации

II — Валидация идей

Урок №6 **■** MVP / MDP

Урок №7 ■ Problem-Solution / Validation board

Урок №8 **Lean Canvas**

IV — Управление функциональностью продукта

Урок №12 • WSJF / User Story Mapping

Урок №13 ■ GIST /Impact / Road Planning

VI — Культура и организационные модели

Урок №18

Видение, миссия и ценности компании

Урок №19 **■** Модель культур Шнейдера / OKR

VII — Управление изменениями

Урок №20

Кайдзен / Теория ограничений

GIST /Impact / Road Planning





Дмитрий Васин

Chief Product Officer (CPO)

Руководитель корпоративного стартап-инкубатора в HR-Tech

Основатель сообщества русскоязычных фаундеров cofounder.space | стартап тусовка

Аккредитованный тренер Kanban University (USA ,Seattle) Сертифицированный Scrum-мастер

Опыт работы в топовых digitalагентствах на позиции руководителя

www.dvasin.com

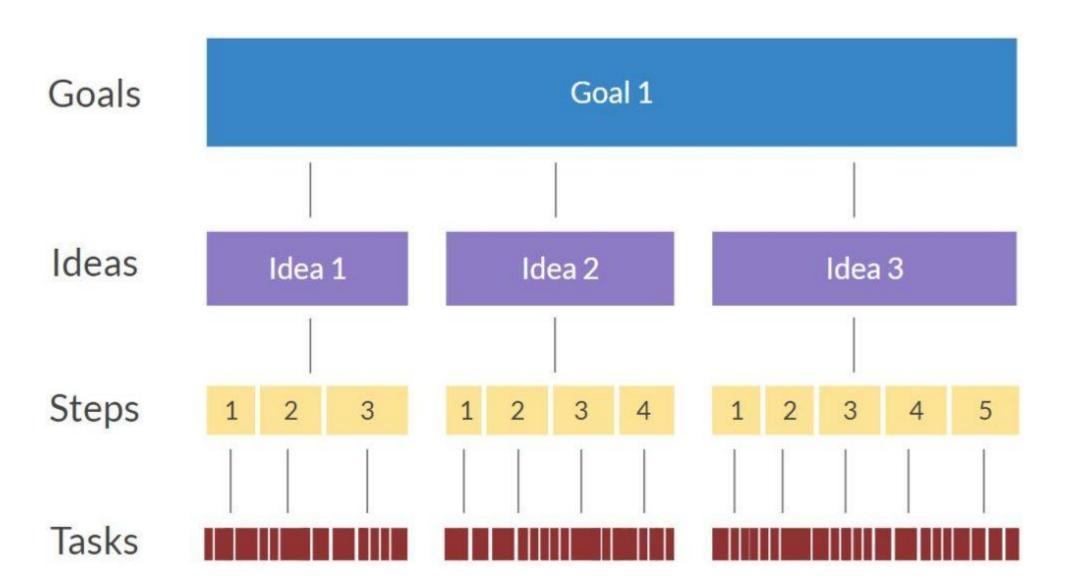




GIST Planning

Система называется GIST по первым буквам ее основных блоков:

- Goals (цели)
- Ideas (идеи)
- Step-projects (проекты)
- Tasks (задачи)







GIST Planning

Планирование с помощью GIST многоуровневое и итеративное:

- 1. Цели обычно устанавливаются с прицелом на один год или нескольких лет.
- 2. Идеи постоянно собираются и приоритизируются.
- 3. Проекты определяются в начале квартала. Команда выбирает цели и идеи, которые она хочет выполнить в этом квартале, и соответственно определяет проекты.
- 4. Задачи разбиваются на 1–2х недельные итерации в соответствии с вашим методом разработки, например в Scrum это Спринты, и корректируются ежедневно.





Impact Planning

Цели зачем?	Роли	Действия	Результаты
Увеличить продажи на 1,5%	Дизайнеры	Редизайн сайта	Улучшить юзабилити
	Маркетологи	Рекламная кампания	Разместить рекламные объявления на подходящих площадках. Регулярно оптимизировать рекламные кампании
	Бухгалтерия + HR	Изменение системы мотивации продавцов	Увеличить переменную часть зарплаты, размер которой зависит от объёма продаж
	Логисты	Поддержание постоянного наличия на складе всех размеров (т.к. на сайте всегда выбитый размерный ряд, а это зло)	Организовать быстрое оповещение об отсутствии размеров и их дозаказ или увеличить оперативные запасы





Impact Planning

Why?

Центральный элемент нашей карты, который отвечает на ключевой вопрос: Зачем мы это делаем? Это цель, которую бизнес пытается достичь.

Who?

На первом уровне мы отвечаем на вопросы: Кто может поможет достичь желаемого результата? Кто может помешать? Кто пользователи нашего продукта? Сюда войдут все заинтересованные стороны, которые могут повлиять на цели бизнеса.

How?

На втором уровне мы должны описать воздействия, которые должны оказать заинтересованные стороны, чтобы бизнес достиг целей. Мы ищем ответ на вопросы: Как они помогут бизнесу достичь целей? Как они могут помешать успеху проекта?

What?

После ответа на основные вопросы можно обсудить конкретные задачи. Третий уровень отвечает на вопросы: Что мы можем сделать как организация или команда разработки, чтобы создать необходимые воздействия? Здесь будет описан конечный результат нашей работы.





Roadmap

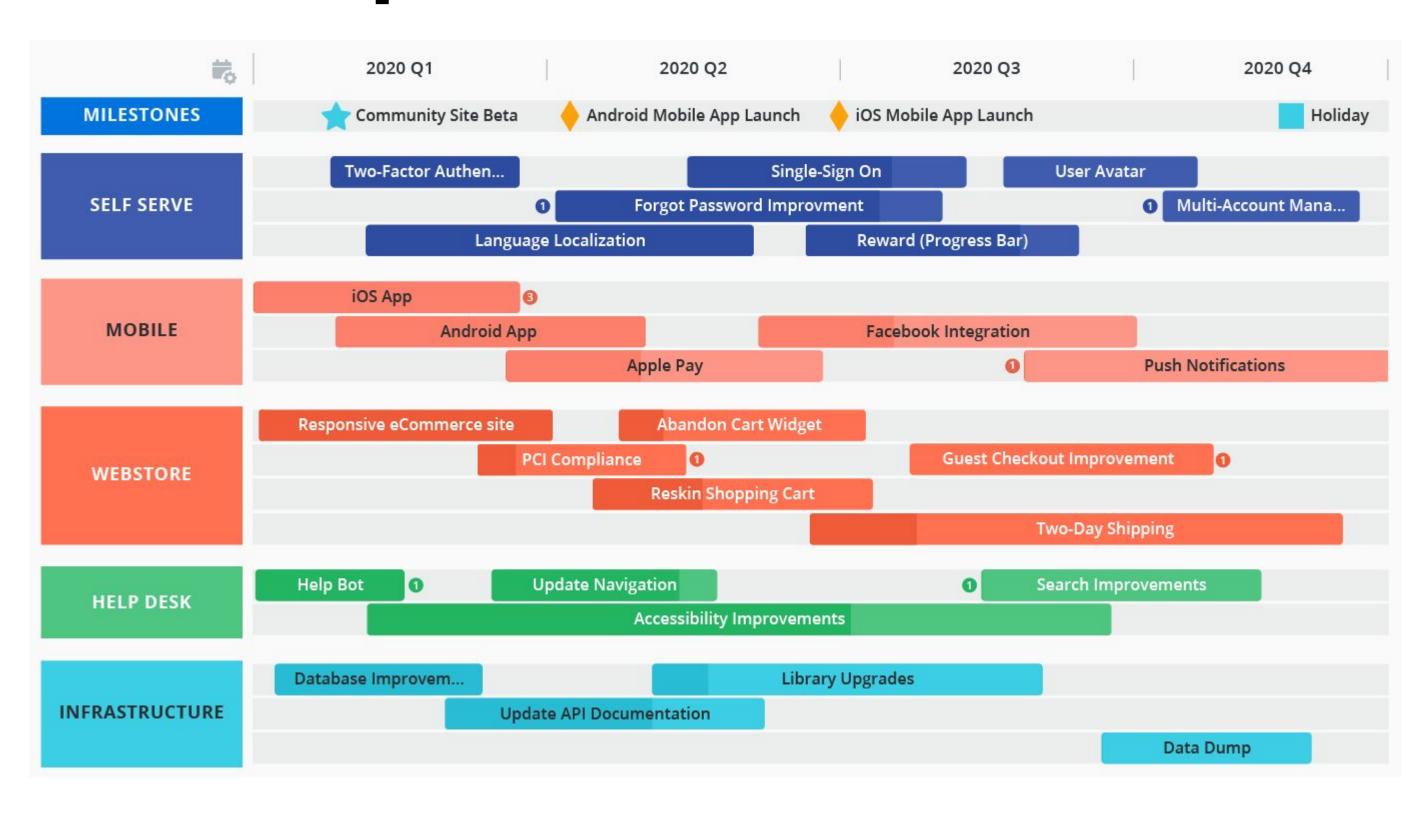
Практически все дорожные карты продуктов относятся к одной из трех основных структур:

- карты без указания временных ограничений (no-dates product roadmap);
- гибридные карты (hybrid product roadmap);
- карты с указанием четких временных ограничений (timeline product roadmap).



C.

Roadmap





C.

Спасибо!

Разобрались с наиболее используемыми терминами.